

## EHRGEIZIGE VERKÄUFER\*INNEN (M/W/D) FÜR EINFAMILIENHÄUSER IM VERTRIEB/AUßENDIENST IN BAYERN GESUCHT – **IN FESTANSTELLUNG**

**Beginn:** ab 01.10.19

Revolutioniere mit uns die Baubranche! Almondia hat in den letzten Jahren bereits über 60.000 Menschen den Weg ins Eigenheim geebnet. Wer ein eigenes Haus will, ist bei uns an der richtigen Adresse: Wir beraten, planen und unterstützen beim Hausbau! Von umfassenden Informationen zur Vorbereitung des Bauvorhabens bis hin zum konkreten Bau mit unserem Netzwerk an qualifizierten Bauunternehmen. Über unser Portfolio an Massiv- und Fertighausfirmen bieten wir Bauherren eine einzigartige Vielfalt.

Wir selbst sind ein internationales Team, das kreativ, lösungsorientiert und entschlossen Herausforderungen in der Baubranche angeht. Unser Ziel ist es, den Bauherren den besten Service zu bieten. Dementsprechend erwarten dich hier auch Menschen, für die Verantwortung und Handlungsspielraum keine Abschreckung, sondern vielmehr Motivation zur Selbstverwirklichung darstellen. Wir lieben es unseren Kunden ihren individuellen Traum vom neu gebauten, eigenen Haus zu realisieren!

Zur Gewährleistung exzellenter Verkaufsberatung unserer Kunden suchen wir für unsere neue Zweigstelle in München ab Oktober ehrgeizige und kommunikationsstarke **Verkäufer\*innen für Einfamilienhäuser in Vollzeit**.

### **DEINE TÄTIGKEITEN**

- Du bist der erste Kontaktpunkt für unsere Kund\*innen, die ein Haus bauen möchten und sich über unsere Homepage bei uns angemeldet haben (keine Kaltakquise)
- Du verantwortest den gesamten Verkaufsprozess beim Hausbau vom Erstkontakt am Telefon bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Du erarbeitest mit unserer Architekturabteilung passgenaue Angebote für jedes Bauvorhaben und stimmst Details mit unseren Baupartnern in der Region ab
- Du führst Beratungsgespräche mit Bauherren (telefonisch und vor Ort), präsentierst unser Angebot und verkaufst Häuser aus unserem umfangreichen Portfolio
- Du akquirierst und bindest erfolgreich Neukunden und bestimmst so dein monatliches Gehalt selbst

### **DEIN PROFIL**

- Du bringst mehrjährige Vertriebserfahrung (im Außendienst und am Telefon) mit und bist hochmotiviert, dein Können im Bereich Hausvertrieb unter Beweis zu stellen und weiterzuentwickeln
- Du bist geschult in Verkaufstechniken und Einwandbehandlung
- Du greifst entschlossen Herausforderungen an und der Vertrieb von hochwertigen und komplexen Produkten wie Häuser weckt deinen Ehrgeiz
- Du bist gut organisiert, arbeitest gewissenhaft und überzeugst mit deiner positiven und vertrauenswürdigen Art
- Du bist sicher im Umgang mit CRM- und Anwenderprogrammen
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch und hast einen Führerschein

### **WIR BIETEN DIR**

- Ein innovatives und erfolgreiches Vertriebskonzept mit stetig wachsendem Kundenstamm
- Eine systematische Einarbeitung in unser einmaliges Produktportfolio aus den besten Massiv- und Fertighäusern sowie regelmäßiges Coaching zur Weiterentwicklung deiner Fähigkeiten
- Umfassende Unterstützung durch unsere Architekt\*innen und Finanzierungsprofis
- Ein motivierendes Arbeitsklima, eine top Arbeitsplatzausstattung und die Möglichkeit unsere neue Münchner Zweigstelle mit auf- und auszubauen
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Festanstellung, ein attraktives Fixum, einen Firmenwagen und dank ungedeckelter Provisionen die Möglichkeit auf ein sechsstelliges Jahreseinkommen

Du hast Lust darauf, gemeinsam mit uns eine innovative Lösung in der Baubranche zum neuen Standard auf- und auszubauen? Dann schicke jetzt deine Bewerbung mit Motivationsschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen per Mail (pdf-Format) an: Anne Israel - [jobs@almondia.com](mailto:jobs@almondia.com) mit dem Betreff **“Verkäufer\*in für Einfamilienhäuser in Bayern”**.