

EHRGEIZIGE QUEREINSTEIGER*INNEN IM VERTRIEB (M/W/D) FÜR DEN VERKAUF VON EINFAMILIENHÄUSER IN BAYERN GESUCHT – **IN FESTANSTELLUNG**

Beginn: ab 01.10.19

Revolutioniere mit uns die Baubranche! Almondia hat in den letzten Jahren bereits über 60.000 Menschen den Weg ins Eigenheim geebnet. Wer ein eigenes Haus will, ist bei uns an der richtigen Adresse: Wir beraten, planen und unterstützen beim Hausbau! Von umfassenden Informationen zur Vorbereitung des Bauvorhabens bis hin zum konkreten Bau mit unserem Netzwerk an qualifizierten Bauunternehmen. Über unser Portfolio an Massiv- und Fertighausfirmen bieten wir Bauherren eine einzigartige Vielfalt.

Wir selbst sind ein internationales Team, das kreativ, lösungsorientiert und entschlossen Herausforderungen in der Baubranche angeht. Unser Ziel ist es, den Bauherren den besten Service zu bieten. Dementsprechend erwarten dich hier auch Menschen, für die Verantwortung und Handlungsspielraum keine Abschreckung, sondern vielmehr Motivation zur Selbstverwirklichung darstellen. Wir lieben es unseren Kunden ihren individuellen Traum vom neu gebauten, eigenen Haus zu realisieren!

Zur Gewährleistung exzellenter Verkaufsberatung unserer Kunden suchen wir für unsere neue Zweigstelle in München ab Oktober ehrgeizige und kommunikationsstarke **Quereinsteiger*innen im Vertrieb für Einfamilienhäuser in Vollzeit**.

DEINE TÄTIGKEITEN

- Du bist der erste Kontaktpunkt für unsere Kund*innen, die ein Haus bauen möchten und sich über unsere Homepage bei uns angemeldet haben (keine Kaltakquise)
- Du verantwortest den gesamten Verkaufsprozess beim Hausbau vom Erstkontakt am Telefon bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Du führst Beratungsgespräche mit Bauherren und -frauen (telefonisch und vor Ort), präsentierst unser Angebot und verkaufst Häuser aus unserem umfangreichen Portfolio
- Du stimmst Angebotsdetails mit unserer Architekturabteilung sowie mit unseren Baupartnern in der Region ab
- Du akquirierst und bindest erfolgreich Neukunden und bestimmst so dein monatliches Gehalt selbst

DEIN PROFIL

- Du bringst im besten Fall bereits erste Vertriebserfahrung (im Außendienst und/oder am Telefon) mit oder bist ein geborenes Verkaufstalent, das bisher nur im falschen Job unterwegs war
- Andere Menschen zu begeistern, gelingt dir mit deiner positiven Art mühelos
- Du bist hochmotiviert, dein Können im Bereich Vertrieb weiterzuentwickeln
- Du greifst entschlossen Herausforderungen an und der Vertrieb von hochwertigen und komplexen Produkten wie Häuser weckt deinen Ehrgeiz
- Du kannst dich sehr gut selbst organisieren, arbeitest gewissenhaft und lernst dich schnell in neue Themen ein
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch und hast einen Führerschein

WIR BIETEN DIR

- Ein innovatives und erfolgreiches Vertriebskonzept mit stetig wachsendem Kundenstamm
- Eine systematische Einarbeitung in unser einmaliges Produktportfolio aus den besten Massiv- und Fertighäusern sowie regelmäßiges Coaching, um dich zu einem Vertriebsprofi zu entwickeln
- Umfassende Unterstützung durch unsere Architekt*innen und Finanzierungsprofis
- Ein motivierendes Arbeitsklima, eine top Arbeitsplatzausstattung und die Möglichkeit eine neue Zweigstelle mit auf- und auszubauen
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Festanstellung, ein Fixum von 3.000€, einen neuen Firmenwagen und dank ungedeckelter Provisionen die Möglichkeit auf ein sechsstelliges Jahreseinkommen

Du hast Lust darauf, endlich den Vertrieb zu erobern und mit uns die Baubranche zu revolutionieren? Dann schicke jetzt deine Bewerbung mit Motivationsschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen per Mail (pdf-Format) an: Anne Israel - jobs@almondia.com mit dem Betreff **“Quereinsteiger*in im Vertrieb in Bayern”**.