

SALES MANAGER (M/W/D) für die Regionen Berlin/ Brandenburg, Sachsen oder Bayern

Revolutioniere mit uns die Baubranche! Unser Ziel ist es, den Bauherren den besten Service zu bieten und den Hausbau zu erleichtern. Dementsprechend erwarten dich hier Menschen, für die Verantwortung und Handlungsspielraum die Motivatoren zur Selbstverwirklichung darstellen und mit dir gemeinsame und große Ziele erreichen wollen. Wir lieben es unseren Kunden den individuellen Traum vom neu gebauten, eigenen Haus zu realisieren!

Zur Gewährleistung exzellenter Verkaufsberatung unserer Kunden suchen wir **ab sofort** je für das Verkaufsgebiet **Berlin/Brandenburg, Sachsen** und **Bayern** ehrgeizige und kommunikationsstarke **Sales Manager (m/w/d) für Einfamilienhäuser in Vollzeit**.

DEINE TÄTIGKEITEN

- Du begleitest unsere Kunden mit deinem Gespür für exklusive Bedürfnisse und deinem Verkaufstalent vom Wunsch zur Fertigstellung des Traumhauses
- Du erweiterst die erste Bedarfsanalyse unserer Kundenberater durch den direkten telefonischen Kontakt oder vor Ort mit den Bauherren
- Du berätst unsere Kunden kompetent anhand unseres umfangreichen Portfolios mit über 2.000 Hausvarianten
- Du erarbeitest anschließend mit unserer Architekturabteilung und unseren Partnern in der Region abschlussorientierte Angebote für jedes Bauvorhaben
- Du erkennst eigenständig neue Verkaufsförderungs- und Marketingaktivitäten und sorgst somit für die Weiterentwicklung der Marke Almondia

DEIN PROFIL

- Du verfügst über Vertriebserfahrung (im Außendienst oder am Telefon) und hast eine kaufmännische Ausbildung zum Beispiel in der Immobilien-, Versicherungs- oder Dienstleistungsbranche erfolgreich abgeschlossen
- Du bezeichnest dich als leistungs- sowie erfolgsorientiert und gibst keine Ruhe, bevor du den Abschluss in der Tasche hast
- Du schaffst es, durch deine ausgeprägte Empathie, dein vertrauenswürdiges Erscheinungsbild sowie dein hervorragendes Kommunikationsgeschick allen Kunden auf Augenhöhe zu begegnen
- Du liebst die Herausforderung und bist bereit in der Vertriebskönigsklasse - dem Verkauf von Traumhäusern - dein Können zu beweisen
- Du bist gut organisiert, arbeitest gewissenhaft und hast verstanden, dass nur ein professioneller After Sales Prozess die Lösung für eine zufriedene Partnerschaft aller Beteiligten ist
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch, hast einen Führerschein und vor allem so richtig Lust mit uns durchzustarten

WIR BIETEN DIR

- Die Möglichkeit ein aufstrebendes Prop Tech Unternehmen auf seinem Weg zum Marktführer aktiv zu begleiten
- Ein innovatives und erfolgreiches Vertriebskonzept mit einem herausragend vielfältigen Produktportfolio
- Eine systematische Einarbeitung durch geschulte und erfahrene Vertriebsexperten sowie regelmäßige Coachings zur Weiterentwicklung deiner Fähigkeiten
- Eine Festanstellung, einen neuen Firmenwagen sowie einen ausgezeichneten Verdienst durch 2.500 € Fixum und eine ungedeckelte Provisionen mit der Möglichkeit auf ein sechsstelliges Jahreseinkommen
- Ein motivierendes Arbeitsklima, tolle Werte, die auch gelebt werden und ein super Team, das sich freut mit dir zusammenzuarbeiten

Du hast Lust auf Königsklasse, Erfolg und Revolution? Dann schicke jetzt deine Bewerbung mit Motivationsschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen per Mail (pdf-Format) an: **Frau Yati Hahn** unter **jobs@almondia.com** mit dem Betreff **“Sales Manager (m/w/d) [Region]”**.