



Verkäufer für Einfamilienhäuser/Quereinsteiger im Vertrieb (m/w) in Berlin/Brandenburg

Beginn: ab 01.04.19

Anstellungsverhältnis: Festanstellung (Vollzeit)

Revolutioniere mit uns die Baubranche!

Almondia hat in den letzten Jahren bereits über 60.000 Menschen den Weg ins Eigenheim geebnet. Wer ein eigenes Haus will, ist bei uns an der richtigen Adresse: Wir beraten, planen und unterstützen beim Hausbau! Von umfassenden Informationen zur Vorbereitung des Bauvorhabens bis hin zum konkreten Bau mit unserem Netzwerk an qualifizierten Bauunternehmen. Über unser Portfolio an Massiv- und Fertighausfirmen bieten wir Bauherren eine einzigartige Vielfalt.

Wir selbst sind ein internationales Team, das kreativ, lösungsorientiert und entschlossen Herausforderungen in der Baubranche angeht. Unser Ziel ist es, den Bauherren den besten Service zu bieten. Dementsprechend erwarten dich hier auch Menschen, für die Verantwortung und Handlungsspielraum keine Abschreckung, sondern vielmehr Motivation zur Selbstverwirklichung darstellen. Wir lieben es unseren Kunden ihren individuellen Traum vom neu gebauten, eigenen Haus zu realisieren!

Zur Gewährleistung exzellenter Verkaufsberatung unserer Kunden suchen wir ab sofort **Verkäufer für Einfamilienhäuser** sowie **Quereinsteiger im Vertrieb (m/w) in Vollzeit**.

Deine Tätigkeiten

- Du bist der erste Kontaktpunkt für unsere Kunden, die ein Haus bauen möchten und sich über unsere Homepage bei uns angemeldet haben (keine Kaltakquise)
- Du verantwortest den gesamten Verkaufsprozess beim Hausbau vom Erstkontakt am Telefon bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Du führst Beratungsgespräche mit Bauherren (telefonisch und vor Ort), präsentierst unser Angebot und verkaufst Häuser aus unserem umfangreichen Portfolio
- Du erarbeitest anschließend mit unserer Architekturabteilung passgenaue Angebote für jedes Bauvorhaben und stimmst Details mit unseren Baupartnern in der Region ab
- Du akquirierst und bindest erfolgreich Neukunden und bestimmst so dein monatliches Gehalt selbst

Dein Profil

- Du bringst bereits erste Vertriebserfahrung (im Außendienst und/oder am Telefon) mit und bist hochmotiviert, dein Können im Bereich Vertrieb weiterzuentwickeln
- Andere Menschen zu begeistern, gelingt dir mit deiner positiven Art mühelos
- Du greifst entschlossen Herausforderungen an und der Vertrieb von hochwertigen und komplexen Produkten wie Häuser weckt deinen Ehrgeiz
- Du bist gut organisiert, arbeitest gewissenhaft und lernst dich schnell in neue Themen ein
- Du bist sicher im Umgang mit CRM- und Anwenderprogrammen
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch

Wir bieten dir

- Ein innovatives und erfolgreiches Vertriebskonzept mit stetig wachsendem Kundenstamm
- Eine systematische Einarbeitung in unser einmaliges Produktportfolio aus den besten Massiv- und Fertighäusern sowie regelmäßiges Coaching, um dich zu einem Vertriebsprofi zu entwickeln
- Umfassende Unterstützung durch unsere Architekten und Finanzierungsprofis
- Ein motivierendes Arbeitsklima in einem jungen Team und eine top Arbeitsplatzausstattung
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Festanstellung, ein Fixum von 3.000€, einen neuen Golf 7 als Firmenwagen und bei Zielerreichung dank ungedeckelter Provisionen die Möglichkeit auf ein sechsstelliges Jahreseinkommen

Du hast Lust darauf, in der Baubranche innovative Lösungen mit deinen Kunden zum neuen Standard auf- und auszubauen? Dann schick jetzt deine Bewerbung mit Motivationsschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen an:

Anne Israel - jobs@almondia.com mit dem Betreff "Verkäufer für Einfamilienhäuser" oder "Quereinsteiger im Vertrieb"