



Quereinsteiger im Vertrieb (m/w) in Voll-/Teilzeit in Berlin

Beginn: ab 01.12.18

Anstellungsverhältnis: Festanstellung (Vollzeit/Teilzeit)

Revolutioniere mit uns die Baubranche!

Almondia hat in den letzten Jahren bereits über 60.000 Menschen den Weg ins Eigenheim geebnet. Wer ein eigenes Haus plant, ist bei uns an der richtigen Adresse: Von umfassenden Informationen zur Vorbereitung des Bauvorhabens bis hin zur Realisierung des Hausbaus mit unserem Netzwerk an qualifizierten Bauunternehmen. Über unser Portfolio an Massiv- und Fertighausfirmen bieten wir Bauherren eine einzigartige Vielfalt.

Wir selbst sind ein internationales Team, das kreativ, lösungsorientiert und entschlossen Herausforderungen in der Baubranche angeht. Unser Ziel ist es, den Bauherren den besten Service zu bieten. Dementsprechend erwarten dich hier auch Menschen, für die Verantwortung und Handlungsspielraum keine Abschreckung, sondern vielmehr Motivation zur Selbstverwirklichung darstellen. Wir lieben es unseren Kunden ihren individuellen Traum vom neu gebauten, eigenen Haus zu realisieren!

Zur Gewährleistung exzellenter Verkaufsberatung unserer Kunden suchen wir ab sofort **Quereinsteiger im Vertrieb (m/w) in Voll-/Teilzeit**.

Deine Tätigkeiten

- Du verantwortest den gesamten Verkaufsprozess beim Hausbau vom Erstkontakt am Telefon bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Du bist der erste Kontaktpunkt für unsere Kunden, die ein Haus bauen möchten und sich über unsere Homepage bei uns angemeldet haben (keine Kaltakquise)
- Du akquirierst erfolgreich potentielle Neukunden und bestimmst so Dein monatliches Gehalt selbst - Wir bieten dir ein attraktives Fixgehalt und eine ungedeckelte Provision
- Durch den Ausbau deines Kundenstamms trägst Du maßgeblich zum Erfolg und zur Weiterentwicklung von Almondia bei

Dein Profil

- Du bist hochmotiviert, dein Können im Bereich Vertrieb weiterzuentwickeln
- Du bist bekannt für Deinen Ehrgeiz und setzt Dir ambitionierte Ziele, die Du am Ende des Monats gebührend feiern möchtest
- Du bist gut organisiert, arbeitest gewissenhaft und lernst dich schnell in neue Themen ein
- Du bist sicher im Umgang mit CRM- und Anwenderprogrammen
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch

Wir bieten dir

- Ein unschlagbares Gehalt mit einem attraktivem Fixum und einer erfolgsabhängigen ungedeckelten Provision
- Eine systematische Einarbeitung, unser versiertes Coaching und die besten Trainer, um dich zu einem Vertriebsprofi zu entwickeln
- Einen attraktiven Arbeitsplatz, top Arbeitsmittel (Laptop & Smartphone) sowie ein junges motiviertes Team
- Die Chance ein Teil unseres Vertriebsteams zu werden und deine Karriere auf ein neues Level zu heben

Du hast Lust darauf, in der Baubranche innovative Lösungen mit deinen Kunden zum neuen Standard auf- und auszubauen? Dann schick jetzt deine Bewerbung mit Motivationsschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen an:

Anne Israel - jobs@almondia.com mit dem Betreff "Quereinsteiger im Vertrieb"