



## Kundenberater/in für den Hausvertrieb in Berlin

**Beginn:** ab 01.12.18

**Anstellungsverhältnis:** Festanstellung (Vollzeit/Teilzeit)

Revolutioniere mit uns die Baubranche!

Almondia hat in den letzten Jahren bereits über 60.000 Menschen den Weg ins Eigenheim geebnet. Wer ein eigenes Haus plant, ist bei uns an der richtigen Adresse: Von umfassenden Informationen zur Vorbereitung des Bauvorhabens bis hin zur Realisierung des Hausbaus mit unserem Netzwerk an qualifizierten Bauunternehmen. Über unser Portfolio an Massiv- und Fertighausfirmen bieten wir Bauherren eine einzigartige Vielfalt.

Wir selbst sind ein internationales Team, das kreativ, lösungsorientiert und entschlossen Herausforderungen in der Baubranche angeht. Unser Ziel ist es, den Bauherren den besten Service zu bieten. Dementsprechend erwarten dich hier auch Menschen, für die Verantwortung und Handlungsspielraum keine Abschreckung, sondern vielmehr Motivation zur Selbstverwirklichung darstellen. Wir lieben es unseren Kunden ihren individuellen Traum vom neu gebauten, eigenen Haus zu realisieren!

Zur Gewährleistung exzellenter Verkaufsberatung unserer Kunden suchen wir ab sofort eine/n **Kundenberater/in**.

### Deine Tätigkeiten

- Du bist der erste Kontaktpunkt für unsere Kunden, die ein Haus bauen möchten und sich über unsere Homepage bei uns angemeldet haben (keine Kaltakquise)
- Du übermittelst Almondias Service und überzeugst den Kunden von einem Termin vor Ort
- Du analysierst im Gespräch den Bedarf unserer Kunden und schlägst ihnen direkt die für sie passende Vorgehensweise für den Hausbau vor
- Du planst für unsere Bauherren-Berater im Außendienst die Vor-Ort-Termine
- Du begeisterst unsere Kunden von unserem Service und trägst somit maßgeblich zu einer langfristigen Kundenbindung bei

### Dein Profil

- Du hast bereits erste Erfahrungen in der Terminierung und Vertrieb am Telefon gesammelt
- Du liebst den Wettkampf um den Kunden, bist ehrgeizig und nimmst Herausforderungen entschlossen an
- Du besitzt Überzeugungskraft und Begeisterungsfähigkeit und gewinnst damit Kunden für dich
- Du bist gut organisiert, arbeitest gewissenhaft und lernst dich schnell in neue Themen ein
- Du bist sicher im Umgang mit CRM- und Anwenderprogrammen
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch

### Wir bieten dir

- Die Möglichkeit, eine innovative Lösung für einen milliardenschweren Markt zu vertreiben und mit einem jungen Team neue Standards zu setzen
- Eine umfassende Einarbeitung in alle Fachthemen rund um den Hausbau sowie in unser einmaliges Produktportfolio aus den besten Massiv- und Fertighäusern
- Ein bestehendes und erfolgreiches Vertriebskonzept mit stetig wachsendem Kundenstamm
- Planungssichere Früh- und Spätschichten werktags von 08-20 Uhr und jeweils einen Samstag im Monat
- Ein Grundgehalt von 2.100,- brutto, Zusatzprovision (400,-) bei Erfüllung der Zielquote sowie ungedeckelte Abschlussprovisionen
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Festanstellung

Du hast Lust darauf, in der Baubranche innovative Lösungen mit deinen Kunden zum neuen Standard auf- und auszubauen? Dann schick jetzt deine Bewerbung mit Motivationsschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen an: **Anne Israel** - [jobs@almondia.com](mailto:jobs@almondia.com) mit dem Betreff "Kundenberater/in"