



Berater/in für den Hausvertrieb in Berlin/Brandenburg

Beginn: ab 01.09.18

Anstellungsverhältnis: Festanstellung (Vollzeit)

Revolutioniere mit uns die Baubranche!

Almondia ist Deutschlands am schnellsten wachsendes PropTech-Start-up für alle, die bauen wollen. Mit unseren Onlinetools zur Hauskonfiguration haben wir seit unserer Gründung 2014 bereits über 60.000 Menschen den Weg ins Eigenheim geebnet. Wer ein eigenes Haus plant, ist bei uns an der richtigen Adresse: Von umfassenden Informationen zur Vorbereitung des Bauvorhabens bis hin zur Realisierung des Bauvorhabens mit unserem Netzwerk an qualifizierten Bauunternehmen.

Wir selbst sind ein internationales Team, das kreativ und lösungsorientiert neue Herausforderungen angeht. Jeden Mitarbeiter erwartet eine bunte Vielfalt an Aufgaben und Entscheidungsfreiheiten – Flexibilität und Selbstständigkeit sind also zwei der Eigenschaften, die uns besonders wichtig sind. Dementsprechend erwarten dich hier auch Menschen, für die Verantwortung und Handlungsspielraum keine Abschreckung, sondern vielmehr Motivation zur Selbstverwirklichung darstellen. Wir lieben es unseren Kunden ihren individuellen Traum vom neu gebauten, eigenen Haus zu realisieren!

Zur Gewährleistung exzellenter Beratung unserer Kunden suchen wir ab sofort eine/n **Bauherren-Berater/in**.

Deine Tätigkeiten

- Du bist der erste Kontaktpunkt für unsere Kunden, die ein Haus bauen möchten und sich über unsere Homepage bei uns angemeldet haben
- Du begleitest und berätst unsere Kunden von der Konzeption bis hin zum Einzug in ihr neu gebautes Traumhaus
- Du erstellst mit unserer Technologie selbst ein passgenaues Angebot für jedes Bauvorhaben und stimmst Details mit unseren Baupartnern in der Region ab
- Du führst Beratungsgespräche mit Bauherren (telefonisch und vor Ort), präsentierst unser Angebot und verkaufst Häuser aus unserem Portfolio

Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes Studium (oder Ausbildung) und bereits Erfahrungen im direkten Kundenkontakt aus Call-Center-, Vertriebsaußendienst- oder Berater-Tätigkeiten gesammelt
- Du besitzt Überzeugungskraft und Begeisterungsfähigkeit und liebst die Herausforderung im Vertrieb komplexer Produkte wie Häuser
- Du hast eine offene Art, Spaß an der Kommunikation mit Kunden und besitzt die Fähigkeit auf die Wünsche des Kunden einzugehen
- Du bist gut organisiert, arbeitest gewissenhaft und lernst dich schnell in neue Themen ein
- Du bist sicher im Umgang mit Anwenderprogrammen und CRM-Tools
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch und hast gute Englischkenntnisse

Wir bieten dir

- Die Möglichkeit, eine innovative Lösung für einen milliardenschweren Markt zu vertreiben, ein junges und internationales Team, kurze Entscheidungswege und die Chance neue Standards zu setzen
- Ein bestehendes und erfolgreiches Vertriebskonzept mit stetig wachsendem Kundenstamm
- Umfassende Unterstützung durch unsere Architekten und Finanzierungsprofis
- Eine intensive Einarbeitung in unser einmaliges Produktportfolio aus den besten Massiv- und Fertighäusern
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Festanstellung mit ungedeckelten Provisionen
- Einen Laptop und Diensthandy - nach Qualifizierung für den Außendienst auch einen Firmenwagen

Du hast Lust darauf, in der Baubranche innovative Lösungen mit deinen Kunden zum neuen Standard auf- und auszubauen? Dann schick jetzt deine Bewerbung mit Lebenslauf, Anschreiben und Zeugnissen an:

Anne Israel - jobs@almondia.com mit dem Betreff "Bauherren Berater/in"